



senta "soluções estéticas e funcionais, aliando a decoração às exigências técnicas de vários tipos de instalações", conforme refere o mesmo responsável, acrescentando: "Facultamos projectos técnicos para criação de infra-estruturas e coordenamos o decorrer da obra, garantindo ao nosso cliente um serviço chave na mão." No mercado angolano, como nos sublinhou Miguel Antunes, para além de Luanda, a Animarket tem realizado vários projectos em outras províncias, nomeadamente em Cabinda, Lubango e Lobito. Um mercado onde o volume de vendas da empresa, em 2008, foi de 1,5 milhões de Euros. "Há cerca de 2 anos que dispomos de assistência técnica em Luanda", refere o Coordenador de Projecto da Animarket, revelando ainda que no próximo mês de Fevereiro "a filial da nossa empresa em Luanda deverá estar a funcionar em pleno". Quanto

in the Angolan market, apart from Luanda, Animarket has undertaken various projects in other provinces, namely in Cabinda, Lubango and Lobito in a market where the company's sales volume in 2008 stood at around 1.5 million Euros. "We've been providing customer technical service backup for two years in Luanda," says the Animarket Project Coordinator, revealing that by this February 2009 "Our company's branch in Luanda should be completely up and running." With regards to its commercial relationship with JCS, Miguel Antunes makes clear that this link goes right back to the beginning of its existence: "JCS has been our preferred supplier whether in the national, Angolan or Cape Verde markets for cold cabinet equipment for patisseries, bars, mini-markets and commercial refrigeration equipment generally.